

Az együttműködések szerepe az ipari forradalomban

Vereb István



Legfőbb kérdés:

Mi kell a vevővenek?

Hogyan tudok megfelelni a piac igényeinek?

Hogyan legyek versenyképes most és jövőre is?

Jön a válasz:



Minőség,
precizitás

Jön a válasz:



Természetes, egészséges alapanyag

Jön a válasz:



Modern
raktározás,
gyors
kiszállítás

Folyamatosan fejleszteni, innoválni kell



ISOFÓRUM XXIV. NMK

Ki is vagyok?



Ki is vagyok?



Hogyan lehet együttműködésekkel HOZZÁADOTT ÉRTÉKET létrehozni?



A hozzáadott érték
a versenyképesség
sava-borsa

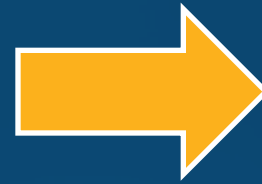
Mit is jelent a hozzáadott érték?





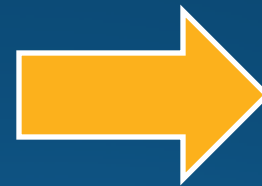
Milyen haszna van a hozzáadott értéknek?

Meg lehet emelni a termékem,
szolgáltatásom értékét



TÖBB PROFIT

Érdekesebbé, vonzóbbá,
eladhatóbbá lehet tenni a terméket



TÖBB, MINŐSÉGIBB
ÉRDEKLŐDŐ

Olyat adok, amit más nem



VERSENYELŐNY

Néhány példa

Aluinvent Zrt.



Szabadics Zrt. – 3B Hungária Kft.



ISOFÓRUM XXIV. NMK

Festékipari Kutató Kft.



ISOFÓRUM XXIV. NMK

Gyulai Pálinka Manufaktúra



Pálinka – saját termék



Méz

ISOFÓRUM XXIV. NMK

Rati Kft.



Munkatársak
bevonása a
fejlesztésbe

Ilyen fejlődő és együttműködésre
nyitott vállalatok találhatók a
Magyar Üzleti Világban

Most Önön a sor...

1. lépés

Mi lenne az a hozzáadott érték » több profit

Mi lenne az a hozzáadott érték » több, minőségi érdeklődő

Mi lenne az a hozzáadott érték » versenyelőny

2. lépés

Egyedül elő tudja-e állítani a hozzáadott értéket vagy nem?

Vagy megéri-e önnek előállítani?

Milyen együttműködő partnerre lenne szüksége hozzá?

» együttműködés!

Gondolkodjon másképpen!
Gondolkodjon együttműködésekben!